

## Directeur commercial et marketing

---

HAYLEM inc. est une entreprise dynamique en pleine expansion qui se spécialise dans la conception d'outils d'aide technologique pour les personnes ayant des troubles d'apprentissage. Tous les jours, nous aidons des milliers de personnes à lire et à écrire. L'humain est au cœur de nos projets. Ainsi, tous les membres de notre équipe bénéficient d'avantages qui leur permettent de mettre de l'avant leur créativité et leur enthousiasme. C'est avec vos idées que nous créons l'avenir!

Chez HAYLEM, faire la différence dans la vie d'un humain est au cœur de nos valeurs. Nous mettons cette philosophie de l'avant autant pour les membres de notre équipe que pour nos clients. Ici, vous aurez la chance de sortir des sentiers battus. Saisissez votre opportunité, nous avons besoin de vous!

### Description :

En tant que directeur commercial et marketing, vous assurerez la mise en marché des logiciels de l'entreprise dans le secteur institutionnel sur le territoire de l'Amérique, de l'Europe et à l'international. Vous serez amené à réaliser des plans de commercialisation selon les spécificités des différents marchés et mener à terme ces derniers. En plus d'assurer le mandat commercial, vous serez responsable de planifier et assurer la gestion et la rentabilité des diverses campagnes marketing. Enfin, vous serez la ressource principale du département commercial et marketing et travaillerez en étroite collaboration avec le directeur général en plus d'assister aux différents comités de gestion.

### Responsabilités:

- Gérer les ressources humaines du département « Commercial et marketing »;
- Planifier et assurer la gestion et la rentabilité des diverses campagnes marketing;
- Exercer une vigie de la concurrence et cibler de nouveaux marchés;
- Qualifier et développer de nouvelles opportunités d'affaires dans les marchés existants et les nouveaux marchés.
- Rechercher de nouvelles possibilités de partenariats et développer des canaux de communication dans le milieu de l'éducation en Amérique, en Europe et à l'international;
- Responsable du « programme pour les professionnels de la santé » de l'entreprise ainsi que sa mise en marché;
- Responsable du programme de formation pour les utilisateurs (gérer l'offre de formations et la logistique du programme);
- Gérer et développer le réseau de distribution de l'entreprise;
- Gérer et développer un programme d'affiliés;

### Compétences requises :

En tant que candidat idéal,

- Baccalauréat en administration des affaires, ou toute autre formation pertinente connexe;
- Posséder un minimum de 5 ans d'expérience;

# Haylem

- Maîtrise du français autant à l'oral qu'à l'écrit, français écrit impeccable;
- Maîtrise de l'anglais un fort atout;
- Être autonome, débrouillard, avoir de l'initiative et du leadership;
- Expérience ou connaissance du milieu de l'éducation un atout.

**Statut du poste :** Permanent.

**Horaire :** 34 h/sem (Semaine de 4 jours sans désavantages financiers).

**Salaire :** Entre 70 000\$ et 85 000\$ par année.

**Avantages:** Horaire flexible, télétravail, REER collectif, stationnement sur place, horaire d'été allégé permettant la consolidation travail-famille.

**Lieu de travail :** 3433 Boulevard de la Pinière suite 209, Terrebonne, Québec, J6X 0A1

**Date d'entrée en fonction :** Entrée en fonction dès que possible.

Les personnes intéressées à relever ce défi doivent faire parvenir leur CV à Karine Haynes à l'adresse [khaynes@haylem.ca](mailto:khaynes@haylem.ca) en prenant soin d'indiquer la référence 22-0002.

*Le masculin est utilisé sans aucune discrimination et dans le seul but d'alléger le texte.*